

销售工程师 (m/f/d) – 中国



SURAGUS GmbH是德国领先的薄膜测试解决方案开发商和制造商。涡流技术EddyCus®系统具有极宽的高频范围，可以实现质量和过程控制的计量。EddyCus®测试系统可用于以下方面：对玻璃、塑料、陶瓷、硅和其他半导体材料以及纤维增强复合材料的沉积、前处理、后处理和剥离过程进行表征。EddyCus®测试系统可用于全球大型跨国公司、中小企业、测试实验室和研究机构的系列测试、过程控制和质量保证。

我们期待收到您的申请，包括求职信、简历和推荐信。请将您的申请书包括薪资要求和最早的入职时间，以单一PDF文件的形式发送到 jobs@suragus.com。

我们寻找一位销售工程师 (m/f/d)

工作内容

- ▶ 在薄膜技术领域积极拓展客户
- ▶ 整个销售过程全程陪同客户
- ▶ 定位客户及其沉积薄膜前后处理工艺
- ▶ 确认客户所需规格和测量任务
- ▶ 根据客户的要求准备报价
- ▶ 引导客户会谈和谈判
- ▶ 在会议上作报告并积极参加展会
- ▶ 新的和现有客户的地点负责安装、调试和支持

期望

- ▶ 电气、机械工程专业学位，或类似
- ▶ 关于真空和大气环境下沉积的知识，以及前、后处理的流程
- ▶ 对常见涂层表征技术的理解
- ▶ 拥有在半导体、光伏、显示屏、电池、印刷电子和相关产业的关系资源
- ▶ 能够在大中华区内出差，或更大范围
- ▶ 深入了解中国文化、社会和商业礼仪
- ▶ 精通中文，流利英语
- ▶ 在相关产业>3年的工作经验
- ▶ 热情、务实、能干的态度

SURAGUS提供什么？

- ▶ 我们提供有竞争力的薪酬待遇
- ▶ 可以实现不同的就业选择（办公室、外派等）
- ▶ 在一个充满活力的环境中，在一家不断发展的公司长期工作
- ▶ 在跨职能团队中工作
- ▶ 将专业上岗阶段融入到未来所有的任务中去

SURAGUS GmbH
Maria-Reiche-Strasse 1
01109 Dresden
Germany

Franziska Dorn
jobs@suragus.com

T | +49 351 32 111 503

Bo Chen



Made and Engineered in Germany

Innovation Award by
Free State of Saxony 2013
1st Place

